



NVF Specialistseminarium 25 jan 2007 Per Wenner - inledning

Utmaningar inom Drift och Underhåll

- ❖ Lägre anslag än plan
- ❖ Revisionerna 2006
- ❖ Kundorientering
- ❖ Generationväxlingen
- ❖ Effektiviseringar
- ❖ Vägverkets övergång från ATB-VÄG till AMA

Forskning och utveckling

2007-01-25

1



Utmaningar DoU – Lägre anslag

NPVS 2004-2015

Anger inriktning standardnivåer för drift och underhåll. Omsätts i regelverk.

Kortvarig brist på pengar regleras i underhåll - pruta på beläggningsarna och vägutrustning

Nu har anslagen legat lägre än NPVS i 4 år, hur gör vi?

1. Fortsätta pruta på underhållet
2. Pruta på både drift och underhåll
3. Omfördela från investering och bärighet

Problem att på ett pedagogiskt sätt visa på konsekvenserna av brist på pengar till underhåll. Vi behöver hjälp!

2007-01-25

2

Utmaning - Revisioner

Resultaten från 2006 års produktrevisioner

- 13% avvikelser och 27% noteringar – det är för mycket!
- Många av dessa är “onödiga”
- Skärpning, vi kommer att fortsätta att göra revisioner

Diskussion vid seminarierna:

- Har revisionerna lett till påtaglig förändring?
- Blir resultatet en bättre produktkvalitet?
- Är bilden rättvisande?
- Vad borde utgå/tillföras?

2007-01-25

3

Revisionsmötet var eniga om att gå vidare med:

- Kraftfull satsning på att reducera (eliminera?) samtliga röda punkter och att introducera och diskutera bilderboken med alla arbetslag.
- Enhällig önskan om att gå vidare 2007 med produktrevisioner enligt 2006-års upplägg (dock som 2-dagars).
- Översyn av upphandlingskrav och tekniska dokument via regionala möten som hålls under vintern 2006/07. Nationell sammanhållning med ambitionen att minska antalet krav inför 2008-års upphandlingar.
- Varje part måste säkerställa kompetens, i alla led.

2007-01-25

4



Utmaningar DoU - Kundorientering

- Bättre på att lyssna och förstå kundernas behov och förväntningar
- Skapa större delaktighet i planeringen
- Anpassa kundernas förväntningar
- Kunddialoger i olika former, t ex trafikantråd
- Följer upp och analyserar samtal, mail, enkäter, pressklipp mm
- Serviceåtaganden på webben, Vintergatan

2007-01-25

5



Utmaningar DoU - Generationsväxlingen

- Många 40-talister särskilt inom DoU
- Både problem och möjligheter

Problem:

Få anpassade utbildningar
Få med erfarenhet

Möjligheter:

Utnyttja andra kompetenser
Nya arbetssätt och utveckling av DoU

2007-01-25

6



Utmaningar DoU - Effektivitet

"Mer nytta för pengarna"

- Utveckla upphandlingsformerna enligt KUL-strategin mot fler total- och funktionsentreprenader
- Samarbetet i FIA som bl a resulterat i modell för utökad samverkan i projekt
- FIA:s 15-punktsprogram för beläggningar
- VV tar aktivare del i produktionsteknisk utveckling

2007-01-25

7



Våra upphandlingar – ett starkt verktyg för att skapa förändring

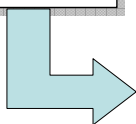


2007-01-25

8

AMA – övergång till användning av AMA pågår

**ATB-VÄG
2005**



AMA98
med tillägg
VV AMA 05

Framtid: "AMA07"

Fördelar:

- Gemensamt beskrivningssystem mot andra branscher
- Kontobaserad förteckning. Det ska alltså gå lättare att spåra vilka krav som gäller för respektive post i en mängdförteckning.
- Ökad kalkylerbarhet
- Mät- och ersättningsregler

2007-01-25

9

Vägverket och FUD

Framtida arbetsformer med fokus på samspel och förnyelse



2007-01-25

10

FUD – inriktning

Kunskaps- och Innovationsstrategin innebär att:

- Verksamhetens behov styr
- Den nationella strategiska planen styr inriktningen.
- Sammanhållna satsningar på angelägna problemen ska öka.
- Ökad andel verksamhetsnära FUD för snabba resultat.
- Ett ökat fokus på funktionella egenskaper
- Ett ökat samarbete med andra aktörer nationellt och internationellt
- Kompetensförsörjning via FUD-centra



Virtuella FUD-centra/Branchgemensamma program totalt

1. IVSS	Fordonsindustrin	50 Mkr/år
2. EMFO	Fordonsindustrin	15 Mkr/år
3. FUD-BT	BIC	10 Mkr/år
4. CELEST	VTI	5 Mkr/år
5. TTS	Teknikdalen	10 Mkr/år
6. SIR-C	TFK	5 Mkr/år
7. RT	VTI	30 Mkr/år
8. Bilens soc. o ek. betydelse		1,2 Mkr/år
9. Skyltfonden		1,3 Mkr/år
10. SKL		5 Mkr/år
11. NordFoU		drygt 2 Mkr/år
12. RPD	VV-konsult	25 Mkr/år
13. Totalt		155 Mkr/år

